







UNSER UNTERNEHMEN Erfahrung in Sachen Holz

Als regionaler Holz-Fachhandel mit umfangreichem Lagersortiment erfüllen wir in einem Aktionsradius von etwa 100 km um den Standort Lauffen schnell und flexibel Ihre Aufträge. Stets zeitnah reagieren die Geschäftsführer Manfred und Markus Metzger gemeinsam mit 12 Mitarbeitern auf Ihre Anfragen, während bestens geschultes, langjähriges Fachpersonal Sie kompetent berät und stimmige Lösungen für Ihren individuellen Bedarf findet. Gleichzeitig sparen Sie durch unsere weitreichende Planungssicherheit, verlässliche Termintreue und rundum kundenorientierten Service bares Geld. Anlieferung ohne Avisierung gibt es bei uns nicht – dies schätzen zahlreiche treue Bestandskunden.

Im Laufe der letzten 25 Jahre haben wir alle nötigen Lagerkapazitäten geschaffen, um adäquate Mengen zu bevorraten. Dabei überprüfen wir unser Sortiment regelmäßig auf Vollständigkeit und Aktualität. Dementsprechend können wir Ihnen auch kurzfristig größere Bedarfskontingente bereitstellen.

Sie profitieren von Preisvorteilen durch sortenreine Beschaffung sowie von unseren guten Konditionen mittels Großabnahme – die wir gerne an Sie weitergeben.

Der Schwerpunkt unseres Portfolios ist primär auf den Bedarf des Zimmermanns ausgerichtet.



UNSERE QUALITÄTENKommunikation als Basis

Grundsätzlich sind uns die interne sowie die persönliche Kommunikation mit Kunden sehr wichtig. Entsprechend wickeln wir Bestellungen nicht einfach ab, sondern versuchen Aufträge im Sinne unserer Auftraggeber zu optimieren. Dazu gehören beispielsweise Produktempfehlungen, Tipps zur korrekten Anwendungstechnik oder auch die Bauabschnittsabstimmung durch flexible Tourenplanungen. Wir denken jederzeit aktiv mit und unterstützen Sie auf Basis unserer Erfahrung, etwa indem wir uns technisch einfühlen und potenziell teure Fehler bemerken, statt Bestellungen einfach abzutippen. Der direkte Kontakt ermöglicht Rücksprachen und erlaubt es, günstige Alternativen zu zeigen, die sich langfristig bewähren.

Gemäß unseres Unternehmensleitsatzes verdienen wir Ihr Vertrauen durch Zuverlässigkeit, Konstanz, Verantwortungsbewusstsein, ein faires Preis-Leistungs-Verhältnis sowie hohe Qualitätsstandards. Fachkundige Mitarbeiter kennen den Wert der Materialien genau und achten entsprechend auf sichere Verpackung und einen sorgfältigen Umgang mit allen Waren.

Selbstverständlich bilden wir aus und geben fachliches wie praktisches Know-how an die nächste Generation weiter. Um Ihnen auch in Zukunft einen gleichbleibenden Leistungsstandard zu gewährleisten, bieten wir Interessierten eine kaufmännische Ausbildung im Groß- und Außenhandel oder die Ausbildung zur Fachkraft für Lagerlogistik an.

Das Gesamtbild erkennen.

Ob Wirtschaftsprüfung,
Steuerberatung oder betriebswirtschaftliche Beratung — bei
BW PARTNER überzeugt vor
allem eines: die aktive
Partnerschaft mit Ihnen.
Das heißt, wir geben Ihnen
wertvolle Impulse in allen
unternehmerischen und
privaten Belangen und zeigen
neue interessante Wege auf.
Unser Ziel: kreative Ideen und
eine optimierte Rentabilität für
Sie. BW PARTNER. Stuttgart.

200 starke Kollegen für Ihren Erfolg.

www.bw-partner.com



Der Mehrwert entscheidet.

UNSERE HISTORIE

25 erfolgreiche Jahre

1990 übernimmt Manfred Metzger das von Alfred Eckert gegründete Unternehmen. Kundenkreis, Sortimentsstruktur sowie der Name Holz-Eckert bleiben erhalten.

Ausbau zum heutigen Fachmarkt und Realisierung einer regelmäßig aktualisierten Holzwerkstoff-Ausstellung. 1998 Betriebserweiterung auf über 11 000 m² (Geländeund Hallen-Zukauf)

2007 diverse Anbauten inklusive Hallenerweiterung

2011 Errichtung einer überdachten Regalanlage, um den vielseitigen Lageranforderungen an einen modernen Holzhandel gerecht zu werden.





ABBUNDAUFTRÄGE UND LOHNTRANSPORTE

Wir organisieren für Sie

Durch kontrollierte Abbundorganisation, von der Bestellung über die Produktion und Lagerung bis hin zur Auslieferung, erleichtern wir Ihnen Ihre komplette Logistik. Auch lagern wir gerne den fertigen Abbund für Sie zwischen, wenn beispielsweise eine Terminverschiebung die Auslieferung verhindert. Unser Abbundpartner Georg Schumann GmbH & Co. KG hilft Ihnen bei technischen Fragen gerne weiter. >> www.schumann-holz.de

kostengünstiger und termingerechter Lohntransport flexibler als Speditionen fahren wir

Langgut bis 16 m für Sie

Rückholung des Abbundes

Zwischenlagerung und bedarfsgerechte
Anlieferung auf der Baustelle







VBU Volksbank im Unterland eG

Partnerschaft erleben!

Tel.: 07138/998-0 • Fax: 07138/998-109 E-Mail: vbu@vbu-volksbank.de www.vbu-volksbank.de



UMFANGREICHES KVH-SORTIMENT

Großzügiger Lagerbestand

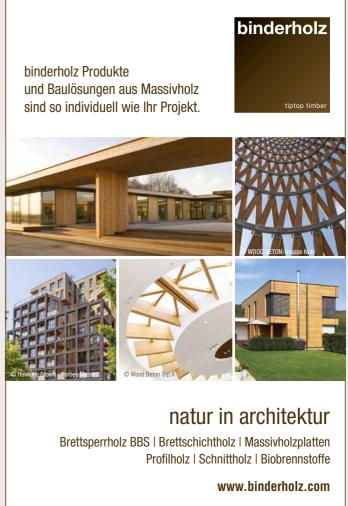
In unserem Bestand führen wir maßhaltiges Konstruktionsvollholz (KVH) mit über 30 Querschnitten. Das formstabile, festigkeitssortierte technisch getrocknete und kalibrierte Vollholz gilt als Vorzugsprodukt für den modernen Holzbau. Dank mindestens 500 m³ Vorrat in diversen Dimensionen machen wir Ihnen den berühmten Schnellschuss leichter möglich, da auch eine kurzfristige Kommissionierung oder Großlisten mit ganzer Paketabnahme denkbar sind. Als herzgetrennt eingeschnittenes

Holz ist KVH in zwei Qualitäten erhältlich, für den nicht sichtbaren sowie den sichtbaren Einsatz (ab einer Länge von 5 m keilgezinkt).

- KVH-/Duo-Balken nach Liste für den sichtbaren und den nicht sichtbaren Bereich
- Leithändler-Produkte, wie z. B. die beliebten Fassadenprodukte Dura Sidings und Cape Cod













TÜREN, BELÄGE, GARTEN

Wir erweitern Ihr Spektrum

Mit unserem breiten Angebot an Bodenbelägen, passenden Beschlägen sowie Wand- oder Deckenverkleidungen lässt sich Ihre Leistungskette als Zimmermann vergrößern. Zwischen Türen-Ausstellung und Gartenbereich bietet Ihnen unser Portfolio die Möglichkeit, bestehende Aufträge zu erweitern. Sie können etwa nach erfolgreicher Rohbauerstellung neue Bereiche rund um den Innenausbau abdecken und dadurch zusätzliche Erträge generieren.

HOLZFACHMARKT

Top-Aktions-Angebote zum Mitnehmen

Selbstverständlich führen wir auch alles wichtige Zubehör für Ihren Bedarf, von Farben über Eisenwaren bis hin zu Leisten. Lassen Sie sich unverbindlich über alles was zum Holz dazugehört beraten. Eine Vielfalt an Exponaten aus diversen Produktgruppen steht Ihnen zur Ansicht bereit. Holen Sie sich Anregungen technischer Natur oder informieren Sie sich einfach über die neuesten Trends bei Holzwerkstoffen.

SANIERUNGS- UND DÄMM-MODULESystemlösungen live erleben

Speziell für unsere Zimmereikunden haben wir Sanierungs-System-Module entwickelt und in unserem Showroom umgesetzt. Gerne können Sie als gewerblicher Kunde dieses Angebot zur anschaulichen Beratung nutzen, um Ihren Kunden Komplettlösungen (z. B. zur Dachsanierung) bei uns vor Ort vorzustellen. Oder Sie kommen einfach vorbei und lassen sich von unserer vielfältigen Ausstellung inspirieren.



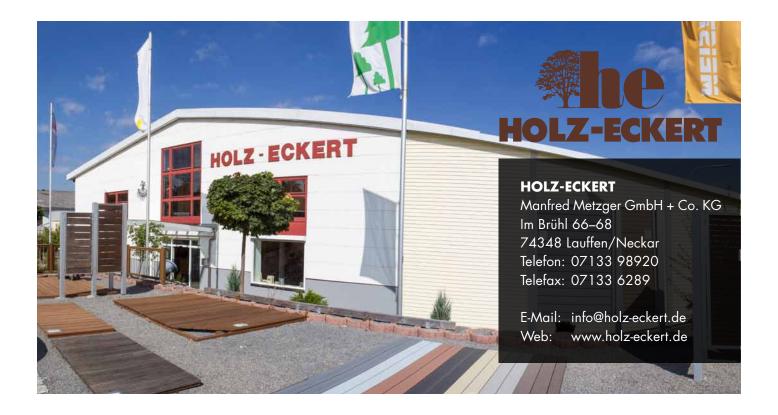












Ihre Vorteile auf einen Blick

Ausstellung für Profis und Endkunden immer auf dem neuesten Stand

stets aktuelle Homepage mit wichtigen Informationen zum Sortiment,

Lagerlisten als PDF und Links zu technischen Herstellerdaten

kompetente Mitarbeiter

mit bis zu einer 25-jährigen Betriebszugehörigkeit und einem breiten Fachwissen

zuverlässige Preisauskünfte, technische Infos und Terminzusagen

- ein persönlicher Ansprechpartner
- kein lästiges Weiterverbinden

Beratung und Hilfe vor Ort

unser Außendienst kümmert sich um Ihre Belange

kurzfristige Warenverfügbarkeit

- umfangreiche Lagerhaltung
- Leithändler- und Randsortimente
- kurze Reaktionszeiten durch sofortiges Kommissionieren Ihres Auftrags

überzeugendes Preis-Leistungs-Verhältnis

- qualitätsbewusste Warenbeschaffung
- günstige Direktgeschäfte

Anlieferung durch eigenen Fuhrpark

- termingerecht und zuverlässig
- Lohntransport und Kranarbeiten
- Selbstentladung durch unsere Fahrer möglich
- keine pauschalen Logistikzuschläge

Öffnungszeiten:

Mo.-Fr.: 07:30-12:15 Uhr und 13:00-17:30 Uhr

Sa. 07:30-12:00 Uhr

